

# Datenblatt – 360° Potentialanalyse



BUSINESS  
FLOW

## Ziele & Nutzen:

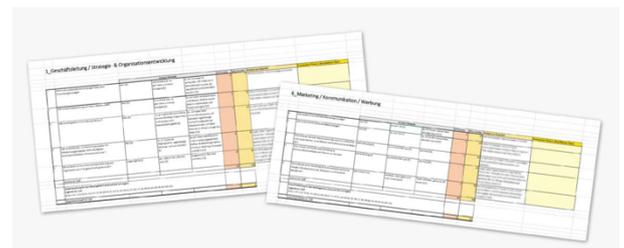
- Eine neutrale 360° Standortanalyse ihrer Unternehmung mit Potentialerkennung und Entwicklungsempfehlungen
- Schneller Überblick verschaffen über Handlungsfelder, Stärken, Engpässe für den weiteren Erfolg
- Besprechung Folgeschritte gemäss Experten-Priorisierungsempfehlung
- Schriftlicher Kurzbericht (Mindmap) 360° Analyse

## Zielgruppe:

- KMU's 1-150 Mitarbeiter (Branchenunabhängig)
- Unternehmer/Innen, Inhaber, Geschäftsführer

## Methode:

- Strukturiertes Interview 1:1 vor Ort (ca. 2h)
- Fragekatalog mit IST/SOLL Bewertung zu sämtlichen relevanten Geschäftsfeldern
- Interview wird durch zwei BF-Experten geführt und festgehalten
- Kundenseitig 1-2 Personen



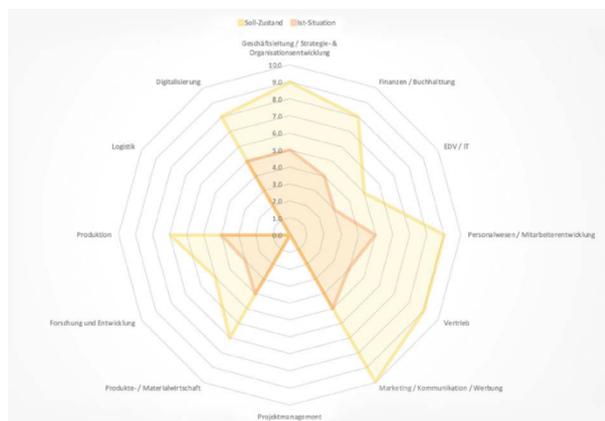
Strukturierter Fragebogen

## Auswertung & Leistung:

- Nach Auswertung (BF) Präsentation der Ergebnisse, Potentiale und Handlungsempfehlungen durch BF-Experten vor Ort
- Kurzbericht, Mindmap mit Zusammenfassung Stärken, Gefahren, Potentiale

## Dauer & Kosten:

- Erstgespräch telefonisch: Vorstellung, Vertrauen schaffen
- Interview 1:1 **ca. 2h**
- Auswertung Präsentation **ca. 1.5h**
- **Pauschalpreis CHF 1'280.-**



Auswertung IST / Soll der relevanten Geschäftsfelder

## Über BusinessFlow:

Das Kompetenz-Netzwerk «BusinessFlow» ist ein Zusammenschluss von Unternehmerinnen und Unternehmern, das lokales, nationales und internationales Fachwissen vereint. Es ist ein Pool von Branchenexperten. Ziel ist, anderen Unternehmen praxisorientiertes Expertenwissen zur Verfügung zu stellen und diese bei der nachhaltigen Unternehmensentwicklung mit KMU-tauglichen Lösungen pragmatisch, effizient und effektiv zu unterstützen.

[businessflow.ch](http://businessflow.ch) | +41 32 501 38 05